Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Мамед-Заде Гасан Азад оглы
Должность: Проректор по образовательной деятельности
Дата подписания: 08.04.2026 14:23:41
Уникальный программный ключ:
baee47748e5a11bc7f49ef40eb915aafc065ec94

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Российский государственный геологоразведочный университет имени Серго Орджоникидзе"

(МГРИ)

Внешнеэкономическая деятельность предприятий минерально-сырьевого комплекса

рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой **Экономики минерально-сырьевого комплекса**

Учебный план zm380401_24_ZEGM24.plx
Направление подготовки 38.04.01 ЭКОНОМИКА

Квалификация **Магистр**

Форма обучения **заочная**

Общая трудоемкость **4 ЗЕТ**

Часов по учебному плану 0
в том числе:
аудиторные занятия 0
самостоятельная работа 0

Виды контроля в семестрах:

Распределение часов дисциплины по курсам

Курс	2		Итого	
Вид занятий	УП	РП		
Лекции	4	4	4	4
Практические	6	6	6	6
Иные виды контактной работы	2,85	2,85	2,85	2,85
Итого ауд.	12,85	12,85	12,85	12,85
Контактная работа	12,85	12,85	12,85	12,85
Сам. работа	122,15	122,15	122,15	122,15
Часы на контроль	9	9	9	9
Итого	144	144	144	144

Москва 2025

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)	
1.1	Целями освоения дисциплины является: предоставление обучающимся теоретических и практических знаний в области организации, управления и правовой регламентации международного бизнеса в условиях российской и мировой практики, а также в необходимость дать базовую основу знаний обучающим в области осуществления процессов внешнеэкономической деятельности экспортоориентированных предприятий и отраслей, в том числе минерально-сырьевого комплекса, входящих в состав внешнеэкономического комплекса России; предоставление обучающимся знаний о содержании различных внешнеторговых сделок и операций, технологию их осуществления и нормативно-правовое обеспечение.
1.2	

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	
Цикл (раздел) ОП:	Б1.В
2.1	**Требования к предварительной подготовке обучающегося:**
2.1.1	Актуальные вопросы маркетинга в МСК
2.1.2	Макроэкономика (продвинутый уровень)
2.1.3	Стратегическое развитие отраслей минерально-сырьевого комплекса
2.1.4	Информационные технологии в задачах обработки финансово-экономической информации
2.1.5	Иностранный язык для экономистов
2.1.6	Ценообразование на рынке минерального сырья
2.1.7	Современный стратегический анализ
2.1.8	Экономическая оценка и методы принятия инвестиционных решений
2.1.9	Рынки минерального сырья
2.2	**Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:**
2.2.1	Бизнес-планирование и технико-экономическое обоснование инвестиционных проектов
2.2.2	Корпоративное управление
2.2.3	Методология и организация научных исследований в экономике
2.2.4	Правовая среда предпринимательства
2.2.5	Социальная адаптация инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья к образовательной среде
2.2.6	Статистика (продвинутый уровень)
2.2.7	Стратегический менеджмент
2.2.8	Стратегический менеджмент в минерально-сырьевом комплексе
2.2.9	Управление человеческим капиталом организации
2.2.10	Государственная итоговая аттестация(защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты)
2.2.11	Преддипломная практика (по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)
2.2.12	Технологическая практика (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности, производственная, стационарная / выездная)
2.2.13	Бизнес - планирование
2.2.14	Технико-экономическое обоснование инвестиционных проектов
2.2.15	Правовые основы и этика работы с данными в условиях цифровой экономики
2.2.16	Государственная итоговая аттестация (подготовка к процедуре защиты и процедура защиты)
2.2.17	Практика по профилю профессиональной деятельности
2.2.18	Стратегическое планирование предприятий минерально-сырьевого комплекса
2.2.19	Преддипломная практика
2.2.20	Экономическая безопасность предприятий минерально-сырьевого комплекса
2.2.21	Практика по профилю профессиональной деятельности
2.2.22	Налоги и налогообложение предприятий минерально-сырьевого комплекса

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)	
УК-2: Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла	
Знать:	
Уровень 1	Процедуры постановки проблемы проектной задачи выхода на внешний рынок и способы ее решения

Уровень 2	Концепцию разработки проекта в рамках обозначенной проблемы успешного выхода на внешний рынок
Уровень 3	Методологию принятия решений на всех этапах жизненного цикла проекта в рамках внешнеторгоых отношений
Уметь:	
Уровень 1	Осуществлять мониторинг хода реализации внешнеторгового проекта , корректировать отклонения, вносить дополнительные изменения в план реализации проекта, уточняя зоны ответственности участников проекта;
Уровень 2	Планировать необходимые ресурсы для осуществления внешнеторгового проекта, в том числе с учетом их заменимости;
Уровень 3	Применять информационные технологии на всех этапах жизненного цикла внешнеторгового проекта;
Владеть:	
Уровень 1	Навыками разработки плана реализации проекта с использованием инструментов планирования внешнеторговой деятельности;
Уровень 2	Программными средствами на всех этапах жизненного цикла управления внешнеторговым проектом;
Уровень 3	Умением вырабатывать рекомендации по принятию решений в сфере управления рисками в рамках подразделения предприятия МСК

ПК-1: Способен к планированию, координированию и нормативному обеспечению интегрированной комплексной деятельности подразделений по управлению рисками в соответствии со стратегическими целями организации	
Знать:	
Уровень 1	Принципы целеполагания, организационного планирования и прогнозирования внешнеэкономической деятельности
Уровень 2	Национальные и международные стандарты, нормы и правила организации и проведения внешнеэкономической сделки
Уровень 3	Современные инструменты управления ресурсами предприятия МСК, используемыми в внешнеэкономической деятельности
Уметь:	
Уровень 1	Анализировать изменения государственной и корпоративной нормативной базы по вопросам управления рисками в вопросах осуществления ВЭД
Уровень 2	Вырабатывать рекомендации по принятию решений в сфере управления рисками в рамках подразделения предприятия МСК
Уровень 3	Описывать бизнес-процессы ВЭД с учетом рисков
Владеть:	
Уровень 1	Умением вырабатывать рекомендации по принятию решений в сфере управления рисками в рамках подразделения предприятия МСК
Уровень 2	Методами определения целей и задач подразделения предприятия МСК в соответствии со стратегическими целями по выходу на внешний рынок на основании нормативных документов по управлению рисками в условиях ВЭД
Уровень 3	Методами определения требований, задач и планирование деятельности сотрудников подразделения предприятий МСК в области ВЭД

В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен

3.1	**Знать:**
3.1.1	Процедуры постановки проблемы проектной задачи и способы ее решения через реализацию проектного управления;
3.1.2	Концепцию разработки проекта в рамках обозначенной проблемы;
3.1.3	Методологию принятия решений на всех этапах жизненного цикла проекта;
3.1.4	Принципы целеполагания, организационного планирования и прогнозирования
3.1.5	Национальные и международные стандарты, лучшие практики по построению систем управления рисками
3.1.6	Современные инструменты управления человеческими ресурсами
3.1.7	
3.2	**Уметь:**
3.2.1	
3.2.2	Осуществлять мониторинг хода реализации проекта, корректировать отклонения, вносить дополнительные изменения в план реализации проекта, уточняя зоны ответственности участников проекта;
3.2.3	Планировать необходимые ресурсы для осуществления проекта, в том числе с учетом их заменимости;
3.2.4	Применять информационные технологии на всех этапах жизненного цикла проекта;

3.2.5	Анализировать изменения корпоративной нормативной базы по вопросам управления рисками
3.2.6	Вырабатывать рекомендации по принятию решений в сфере управления рисками в рамках подразделения
3.2.7	Описывать бизнес-процессы с учетом рисков
3.3	**Владеть:**
3.3.1	Навыками разработки плана реализации проекта с использованием инструментов планирования;
3.3.2	Программными средствами на всех этапах жизненного цикла управления проектом;
3.3.3	Способностью осуществлять мониторинг хода реализации проекта, корректирует отклонения, вносит дополнительные изменения в план реализации проекта, уточняет зоны ответственности участников проекта.
3.3.4	Умением вырабатывать рекомендации по принятию решений в сфере управления рисками в рамках подразделения
3.3.5	Методами определения целей и задач подразделения в соответствии со стратегическими целями организации (декомпозиция стратегических целей организации в задачи подразделения) на основании корпоративных нормативных документов по управлению рисками и требований вышестоящего руководства
3.3.6	Методами определения требований, задач и планирование деятельности сотрудников подразделения

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетен-ции	Литература	Инте ракт.	Примечание
	Раздел 1. Государственное регулирование ВЭД						
1.1	Тема 1. Государственное регулирование ВЭД /Лек/	2	0,5	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
1.2	Тема 1. Государственное регулирование ВЭД /Ср/	2	18,15	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
	Раздел 2. Методы регулирования ВЭД						
2.1	Тема 2. Методы регулирования ВЭД /Пр/	2	1	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
2.2	Тема 2. Методы регулирования ВЭД /Ср/	2	18	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
2.3	Тема 2. Методы регулирования ВЭД /Лек/	2	1	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
	Раздел 3. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД						
3.1	Тема 3. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД /Пр/	2	2	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
3.2	Тема 3. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД /Ср/	2	22	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	

3.3	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД /Лек/	2	1	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
	Раздел 4. Валютная политика. Особенности валютных операций.						
4.1	Тема 4. Валютная политика. Особенности валютных операций /Пр/	2	1	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
4.2	Тема 4. Валютная политика. Особенности валютных операций /Ср/	2	22	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
4.3	Тема 4. Валютная политика. Особенности валютных операций /Лек/	2	1	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
	Раздел 5. Внешнеторговый контракт						
5.1	Тема 5. Внешнеторговый контракт /Пр/	2	1	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
5.2	Тема 5. Внешнеторговый контракт /Ср/	2	20	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
5.3	Тема 4. Внешнеторговый контракт /Лек/	2	0,5	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
	Раздел 6. ВЭД в МСК						
6.1	Тема 11. ВЭД в МСК /Пр/	2	1	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	Обзор и анализ внешнеэкономической деятельности
6.2	Тема 11. ВЭД в МСК /Ср/	2	22	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
	Раздел 7. Итоговая аттестация						
7.1	Прием экзамена /ИВКР/	2	0,85	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
7.2	Проведение консультации перед экзаменом /ИВКР/	2	2	УК-2 ПК-1	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2 Л2.3Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	

5. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА

5.1. Контрольные вопросы и задания

Контрольные вопросы для подготовки к промежуточной аттестации:

1. Понятие ВЭД. Мотивы развития ВЭД. Формы и виды ВЭД, участники ВЭД.
2. Внешняя торговля: динамика, особенности товарной и географической структуры.
3. Внешнеторговые операции: содержание, классификация, характеристика.
4. Роль внешнеэкономической политики в формировании внешнеэкономической стратегии.
5. Международная торговля, политика протекционизма и либерализма. Инструменты торговой политики.
6. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД, сущность и основные задачи.
7. Назначение таможенной пошлины, ее основные виды. Таможенный тариф.
8. Понятие таможенного режима. Виды таможенных режимов.
9. Нетарифное регулирование ВЭД. Нетарифные экономические методы регулирования ВЭД. Административные методы нетарифного регулирования ВЭД, их характеристика и назначение.
10. ВТО и другие региональные объединения – цели создания, решаемые задачи, влияние, механизмы работы и инструментарий.
11. Валютный контроль ВЭД, его назначение и механизм осуществления.
12. Внешнеэкономический комплекс России.
13. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации: цель, задачи, механизмы, нормативно-правовое обеспечение.
14. Экономические методы регулирования ВЭД.
15. Международная экономическая интеграция и ее формы.
16. Сущность управления ВЭД на уровне предприятия.
17. ВЭД на предприятии (инфраструктура и организационная структура внешнеэкономической службы предприятия, должностные требования к работникам предприятия). Критерии выбора форм управления ВЭД предприятия.
18. Роль планирования ВЭД на предприятии. Основные цели и задачи планирования ВЭД.
19. Контрагенты в сфере ВЭД.
20. Понятие международной торговой сделки. Объекты международной торговой сделки.
21. Валютно-финансовые и платежные условия контрактов во внешнеэкономической деятельности предприятий.
22. Система показателей экономической эффективности ВЭД.
23. Понятие контракта во ВЭД. Структура и содержание типовой формы контракта. Типичные ошибки при заключении контракта.
24. Процедуры таможенного оформления экспортной и импортной сделки.
25. Транспортные условия поставки. Особенности железнодорожного, морского, автомобильного и авиационного грузоперемещения. Критерии выбора вида транспорта.
26. Страхование сделок ВЭД: суть, роль, задачи и механизмы.
27. Особенности кредитования внешнеторговой деятельности предприятия.
28. Основные понятия стандартизации и сертификации продукции.
29. Международные стандарты в области качества.
30. ВЭД в МСК. Текущее развитие ВЭД в МСК, проблемы и задачи.

Задания для текущего контроля представлены в Приложении 1.

5.2. Темы письменных работ

К письменным работам по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятий минерально-сырьевого комплекса» относятся рефераты, доклады и тестовые задания.

Примерные темы рефератов:

1. Содержание и применение типовых контрактов.
2. Инвестиционный климат России.
3. Задачи государственного регулирования ВЭД России.
4. Процедура подготовки и проведения экспортной (импортной) сделки (товар и покупатель по выбору студента).
5. Модификация или создание управленческой структуры для развития ВЭД предприятия.
6. Содержание и характер международных торговых сделок (на конкретные виды и группы товаров по выбору).
7. Современные формы конкуренции на мировом рынке и ограничительная деловая практика.
8. Анализ и расчет контрактных цен.
9. Методика изучения и выбора зарубежных контрагентов.
10. Выбор посредников российских предприятий в международной торговле.
11. Условия арендного договора и обязанности сторон.
12. Основные условия договоров международного производственного сотрудничества.
13. Основные условия договоров купли-продажи услуг (услуги по выбору студента).
14. Характеристика договоров на международные услуги по техническому обслуживанию производства.
15. Страхование грузов при исполнении контрактов купли-продажи.
16. Деятельность международных товарных бирж/аукционов.
17. Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий.
18. Международные выставки и ярмарки как средство развития ВЭД российского предприятия.
19. Программа подготовки и проведения коммерческих переговоров (предмет и задачи переговоров по выбору студента).
20. Операции по международному туризму.
21. Международный обмен технологией.
22. Инкотермс. Сфера действия, особенности и сравнительная характеристика базисных условий поставки.
23. Защита экономических интересов участников ВЭД.
24. Участие малых (и средних) предприятий в ВЭД.
25. Экономическая безопасность России в сфере ВЭД.
26. Анализ структуры, географии, динамики, перспектив внешней торговли России.

27. Конкурентоспособность российских предприятий в мировой экономике.
28. Оценка экономической эффективности ВЭД.
29. Оценка финансовой устойчивости иностранного партнера.
30. Приоритетные направления Шанхайской организации сотрудничества.
31. Классификация, технология и организация внешнеторговых операций.
32. Особенности разработки контракта бартерной сделки.
33. Проблемы ВЭД предприятия при вступлении России в ВТО.
34. Развитие лизинговых операций в России.
35. Проблемы конкурентоспособности (российской промышленности и естественных российских монополий) на внешних рынках.
36. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД.
37. Структура, функции, организация работы отделов ВЭД и внешнеторговых фирм.
38. Анализ схем заключения экспортных и импортных контрактов.
39. Значение Интернет в ВЭД.
40. Анализ структур управления ВЭД предприятий.
41. Анализ содержания отдельных контрактов.
42. Международная электронная торговля.
43. Экспортный потенциал российских предприятий.
44. Инвестиционный рейтинг предприятий РФ.
45. Условия перемещения товара через границу.
46. Экспортный и валютный контроль в России.
47. Роль торгово-промышленных палат в организации и обеспечении ВЭД.
48. Взаимодействие власти и бизнеса в организации ВЭД.
49. Товарная номенклатура ВЭД.
50. Значение «Гармонизированной системы» в экспортной и импортной деятельности.
51. Роль государственных организаций в регулировании ВЭД.
52. Сертификация в мировой торговле.
53. Стратегии предприятий в сфере ВЭД.
54. Препятствия ВЭД российских предприятий в зарубежных странах.
55. Роль ВЭД в деятельности современных российских предприятий.
56. Международный бизнес.
57. Консалтинговое сопровождение внешнеэкономической сделки.
58. Экономическая безопасность ВЭД предприятия.
59. Стратегическое планирование ВЭД.

Примерные темы докладов:
1. Содержание и применение типовых контрактов.
2. Инвестиционный климат России.
3. Задачи государственного регулирования ВЭД России.
4. Процедура подготовки и проведения экспортной (импортной) сделки (товар и покупатель по выбору студента).
5. Модификация или создание управленческой структуры для развития ВЭД предприятия.
6. Содержание и характер международных торговых сделок (на конкретные виды и группы товаров по выбору).
7. Современные формы конкуренции на мировом рынке и ограничительная деловая практика.
8. Анализ и расчет контрактных цен.
9. Методика изучения и выбора зарубежных контрагентов.
10. Выбор посредников российских предприятий в международной торговле.
11. Условия арендного договора и обязанности сторон.
12. Основные условия договоров международного производственного сотрудничества.
13. Основные условия договоров купли-продажи услуг (услуги по выбору студента).
14. Характеристика договоров на международные услуги по техническому обслуживанию производства.
15. Страхование грузов при исполнении контрактов купли-продажи.
16. Деятельность международных товарных бирж/аукционов.
17. Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий.
18. Международные выставки и ярмарки как средство развития ВЭД российского предприятия.
19. Программа подготовки и проведения коммерческих переговоров (предмет и задачи переговоров по выбору студента).
20. Операции по международному туризму.
21. Международный обмен технологией.
22. Инкотермс. Сфера действия, особенности и сравнительная характеристика базисных условий поставки.
23. Защита экономических интересов участников ВЭД.
24. Участие малых (и средних) предприятий в ВЭД.
25. Экономическая безопасность России в сфере ВЭД.
26. Анализ структуры, географии, динамики, перспектив внешней торговли России.
27. Конкурентоспособность российских предприятий в мировой экономике.
28. Оценка экономической эффективности ВЭД.
29. Оценка финансовой устойчивости иностранного партнера.
30. Приоритетные направления Шанхайской организации сотрудничества.
31. Классификация, технология и организация внешнеторговых операций.
32. Особенности разработки контракта бартерной сделки.

33. Проблемы ВЭД предприятия при вступлении России в ВТО.
34. Развитие лизинговых операций в России.
35. Проблемы конкурентоспособности (российской промышленности и естественных российских монополий) на внешних рынках.
36. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД.
37. Структура, функции, организация работы отделов ВЭД и внешнеторговых фирм.
38. Анализ схем заключения экспортных и импортных контрактов.
39. Значение Интернет в ВЭД.
40. Анализ структур управления ВЭД предприятий.
41. Анализ содержания отдельных контрактов.
42. Международная электронная торговля.
43. Экспортный потенциал российских предприятий.
44. Инвестиционный рейтинг предприятий РФ.
45. Условия перемещения товара через границу.
46. Экспортный и валютный контроль в России.
47. Роль торгово-промышленных палат в организации и обеспечении ВЭД.
48. Взаимодействие власти и бизнеса в организации ВЭД.
49. Товарная номенклатура ВЭД.
50. Значение «Гармонизированной системы» в экспортной и импортной деятельности.
51. Роль государственных организаций в регулировании ВЭД.
52. Сертификация в мировой торговле.
53. Стратегии предприятий в сфере ВЭД.
54. Препятствия ВЭД российских предприятий в зарубежных странах.
55. Роль ВЭД в деятельности современных российских предприятий.
56. Международный бизнес.
57. Консалтинговое сопровождение внешнеэкономической сделки.
58. Экономическая безопасность ВЭД предприятия.
59. Стратегическое планирование ВЭД.
Тестовые задания представлены в Приложении 1.

5.3. Оценочные средства

Рабочая программа учебной дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность предприятий минерально-сырьевого комплекса» обеспечена оценочными средствами для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации, включающими контрольные вопросы для проведения промежуточной аттестации, критерии оценивания учебной деятельности обучающихся по балльно-рейтинговой системе, примеры заданий для занятий семинарского типа, билеты для проведения промежуточной аттестации.
Все оценочные средства представлены в Приложении 1.

5.4. Перечень видов оценочных средств

Оценочные средства разработаны для всех видов учебной деятельности обучающегося – занятий семинарского типа (практических занятий), самостоятельной работы и промежуточной аттестации.
Оценочные средства представлены в виде:
средств текущего контроля: проверки решений тестовых заданий, собеседования по теме;
средств итогового контроля – промежуточной аттестации: экзамена во 2 семестре.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Прокушев Е. Ф., Костин А. А.	Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов	Москва: Юрайт, 2023
Л1.2	Сенотрусова С. В.	Внешнеэкономическая деятельность организации: учебник для вузов	Москва: Юрайт, 2023
Л1.3	Прокушев Е. Ф., Костин А. А.	Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов	Москва: Юрайт, 2023

6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Федякина Л. Н.	Международные экономические отношения в 2 ч. Часть 1: учебник и практикум для вузов	Москва: Юрайт, 2023
Л2.2	Дерен В. И.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для вузов	Москва: Юрайт, 2022
Л2.3	Лузина Т. В., Решетникова С. С.	Основы документооборота в таможенных органах в 2 ч. Часть 1: учебное пособие для вузов	Москва: Юрайт, 2020

6.1.3. Методические разработки			
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Блау С. Л., Романова Ю. А.	Страхование внешнеэкономической деятельности: учебное пособие для бакалавров	Москва: Дашков и К, 2017
6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"			
Э1	Электронные ресурсы библиотека МГРИ		
Э2	ООО «Книжный Дом Университета» (БиблиоТех)		
Э3	ООО ЭБС Лань		
6.3.1 Перечень программного обеспечения			
6.3.1.1	Office Professional Plus 2016		
6.3.1.2	Project Professional 2016		
6.3.1.3	Windows 10		
6.3.1.4	ПО "Интерне-расширение информационной системы"	Автоматизация управления учебным процессом. Интернет-расширение представляет собой динамический сайт, подключаемый к единой базе данных ИС «Деканат», «Электронные ведомости», «Планы». Данная подсистема обеспечивает:	
6.3.2 Перечень информационных справочных систем			
6.3.2.1	База данных научных электронных журналов "eLibrary"		
6.3.2.2	База данных в области инжиниринга "Springer Materials " Доступ к информационной системе «Единое окно доступа к образовательным ресурсам» http://window.edu.ru/		
6.3.2.3	Электронно-библиотечная система "Лань" Доступ к коллекциям электронных изданий ЭБС "Издательство "Лань"		

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)			
Аудитория	Назначение	Оснащение	Вид
5-45	Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, практических и семинарских.	Специализированная мебель: Набор учебной мебели на 36 поадочных мест (столы - 18 шт., стулья - 34 шт.); стол преподавательский - 1 шт., стул преподавательский - 0 шт.; доска интерактивная 1 - шт.; доска меловая - 1 шт.	
5-21	Аудитория для лекционных, практических и семинарских занятий.	Специализированная мебель: набор учебной мебели на 46 посадочных мест; стол преподавательский 2 шт., стул преподавтельский 1 шт.; комплект оборудования для демонстрации презентаций и видеоконференций; доска интерактивная - 1 шт.; доска меловая - 1 шт., экран - 1 шт., шкаф для учебн методической литературы - 4 шт.	

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Методические указания по изучению учебной дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность предприятий минерально -сырьевого комплекса» представлены в Приложении 2 и включают в себя:

1. Методические указания для обучающихся по организации учебной деятельности.
2. Методические указания по организации самостоятельной работы обучающихся.
3. Методические указания по организации процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.